

# ねっとわーく

2020 [春] こうのう・コミュニケーションマガジン

- |   |                           |    |   |
|---|---------------------------|----|---|
| 2 | セミナーハウス 山びこ               | 8  | 有限会社 ヨシダオートパーツ  |
| 3 | guesthouse 仮()-karikakko- | 9  | 能登旬菜ダイニング 市左衛門  |
| 4 | 有限会社 エステフーズ ヤチ            | 10 | 家庭料理 福  |
| 5 | 株式会社 森本石油                 | 11 | Amie by oasis(アミーバイオアシス)<br>TI-TTY BY AMIE(ティティバイアミー) |
| 6 | 株式会社 ダンボールワン              | 12 | 株式会社 ウフフ  |
| 7 | 株式会社 パーティーランド             | 13 | アップワーク 株式会社   |

# 12

Vol.

地域にまっすぐ  
興能信用金庫





上が金沢百万石まつり、下が能登町のあばれ祭、右が七尾市の青柏祭：©石川県観光連盟

【企業紹介】 経営者インタビューで綴る12社のストーリー

2 山間の大自然の中でゆったりとくつろげる宿  
**セミナーハウス 山びこ** [能登町]

6 ダンボールの町工場からプラットフォームへ  
**株式会社 ダンボールワン** [七尾市]

10 ポリューム満点で優しい味わいの家庭料理が楽しめ、くつろげるお店  
**家庭料理 福** [金沢市]

3 珠洲に移住してゲストハウスを開業  
**guesthouse 仮()-karikakko-** [珠洲市]

7 地域に根差した飾らない、地元の人々に愛されるお店  
**株式会社 パーティーランド** [中能登町]

11 大阪で修業した経験を活かし美容室とエステサロンを開業  
**Amie by oasis(アミーバイオアシス)** [内灘町]  
**TI-TTY BY AMIE(ティティバイアミー)** [内灘町]

4 創業当初からの豆腐の移動販売に注力  
**有限会社 エステフーズ ヤチ** [輪島市]

8 自動車中古パーツをネットで販売している「町の自動車解体屋さん」  
**有限会社 ヨシダオートパーツ** [羽咋市]

12 子育てママが手作りする地元食材を豊富に使った愛情いっぱいドーナツ専門店  
**株式会社 ウフフ** [金沢市]

5 フルサービスが特徴の小さくても面白いガソリンスタンド  
**株式会社 森本石油** [穴水町]

9 若い方から家族連れまで楽しめる金沢の割烹料理屋で腕を磨いた店主のお店  
**能登旬菜ダイニング 市左衛門** [志賀町]

13 安心・安全を守るガードレール、フェンス、道路標識や住宅フェンスを作る会社  
**アップワーク 株式会社** [白山市]



## 奥能登の真ん中にあり、 山間の大自然の中でゆったりとくつろげる宿

### 里山の旬の食材を味わえる 炉端焼きや手打ちそばが人気

平成2(1990)年に旧柳田村役場の研修所目的の公営施設として建てられたのが始まりで、平成19(2007)年に能登町の指定管理施設になった時から私共が運営しております。「セミナーハウス山びこ」という名前から、「普通の人でも宿泊ができるのですか?」とよく聞かれますが、誰でも泊まれる奥能登の里山に囲まれた温泉宿です。



50人程が同時に「そば打ち体験」ができる「そば道場」があります。これほど大きな施設は珍しいそうです。また「そば打ち名人」が3名おられて、いつも体験することができます。そのうちの1名の方が隣家に住んでおられる80歳近い女性の方です。急に「そば打ち体験をしたい」というお客様がいらした際には、畑で農作業をしても駆けつけてくれる熱心さにいつも感謝しております。「そば打ち」は、名人の方にご指導頂かないとなかなかうまくいきません。地域の方々の協力により支えられ

ています。

当施設内にある「山びこ食堂」は、自家製の石引き製粉した能登町産のそば粉を使った「手打ちのそば」が人気です。観光客の方は空港でご当地グルメ能登井のポスターを見てご来店されます。柳田村に伝わる猿鬼伝説の「猿鬼は何でも食べる」という言い伝えから、海の幸と山の幸を入れて作った「猿鬼丼」を注文される方が多いです。

1日1組限定の炉端焼きも人気です。コース料理の能登牛のステーキや鮮魚等の食材は地元で獲れたものです。冬の時期でしたら、ブリの刺身に、牡蠣、鴨、キジ、ヤマドリ等をお出しします。秋は松茸、春は筍、山菜も全部自分たちが採ってきて提供しています。お客様を連れて「筍採り体験」もしており、大変喜んで頂いております。

### 明るく元気で気さくな 女将の心尽くしのおもてなし

東京や長野から来られる方が多く、夏の時期の土日は能登観光のお客様で満室に

なります。ゴールデンウィーク、夏休み、春休みになるとファミリーが多く、のと里山空港からレンタカーで来られます。「値段も手頃で食事が美味しい」と言われるリピーターの方が多いです。

従業員一人一人の意識を高めるために、料理でも掃除でも責任感や自主性を持ってもらうことが一番大事だと思っているのでなるべく任せています。宿泊業は衛生面が大切であり、客室16室、お風呂、トイレを清潔に保たなければならぬので、清掃には時間がかかりますが、持ち場を決めて任せると皆さん一生懸命頑張ってくれます。

お客様には「おしゃべり」に映るかもしれませんが、明るく笑顔で話しかけるように心掛けております。また今年は大浴場をリニューアルしますので、お客様にはお風呂も楽しんで頂ければと思っております。



金屋 明美さん [代表取締役]

## セミナーハウス 山びこ

〒928-0333 石川県鳳珠郡能登町黒川33号61番地 TEL.0768-76-1611 FAX. 0768-76-0102

<http://noto-yamabiko.jp>

■代表者/金屋 明美 ■創業/平成19(2007)年 ■業務内容/宿泊・飲食業

E-mail:yamabiko@ca3.lucky.net.jp

■営業時間/食堂 11:00~14:00、17:00~19:00 宿泊 チェックイン16:00~、チェックアウト10:00まで ■定休日/不定休

# 奥能登国際芸術祭に携わった大学生が 珠洲に移住してゲストハウスを開業

## 宿泊するお客様と地元の人が集う コミュニティスペースを作りたい

私たち2人は金沢美術工芸大学で知り合った同級生で平成29(2017)年4月に移住し平成30(2018)年に珠洲市飯田町にゲストハウスを開業しました。ゲストハウスはコミュニティスペースがあり価格も比較的安いのが特徴で、私たちは県外から来たお客様と地元の宿泊客の方が集う交流の場を提供しています。また当施設は個室やドミトリー(相部屋)があり食事は提供しないスタイルなので、夜は近くにある飲み屋街や銭湯を紹介して町を散策して頂いております。レトロな昭和の雰囲気が漂っているのも当施設の魅力の一つです。



私たちは、平成29(2017)年に珠洲市で開催された「奥能登国際芸術祭」の前準備で初めて珠洲市を訪れ、その時に「星空と海と街並みの綺麗さ」に衝撃を受けました。食べ物も美味しく祭りや独自の風習があり、本当に素晴らしい街だと思い、「珠洲市に泊まりに来る人と地元の人達が集う場所を作りたいな」と思った事

が、ゲストハウスを始めようと思ったきっかけです。珠洲市に移住後、楓(代表)は七尾市の「宿泊施設」、新谷(社団法人代表理事)は珠洲市の「地域おこし協力隊」に就職しました。移住してからの2年間を宿泊業開業までの準備期間と捉えておりましたので、市場調査や開業資金の確保に努めました。

お客様の約3分の1が海外の方で、予想を上回る多さに驚いています。特に欧米の方が多くサイクリングで来られる方や樽を空けるぐらいビールを大量に飲まれた豪快な人もいました。日本人のお客様で、

男性3人で脱サラショットで日本一周している方も来られました。また近隣の飲食店でお酒を飲んだ後、お泊りになる地元のお客様も来られます。

## 宿泊施設を中心とした街並みづくりと 人が集まるイベントの開催

ゲストハウスの名前をパソコンで考えていた時に「仮( )」と打ち間違え、「仮にかっこでくくってみる」というコンセプト

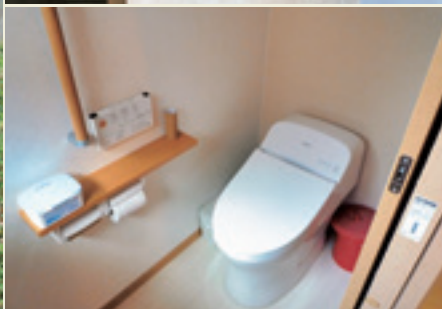


楓 大海さん(代表) 新谷 健太さん(代表理事)

が生まれ、地元の人や宿泊した人が集うコミュニティの総称として、「仮( )」(かりかっこ)という名前にしました。余白があり柔軟に動けて明確化してない感じや響きも素敵だと思っています。

珠洲市内の10カ所の地域で宿泊施設を中心に町づくりをしたいと思っています。現在「蛸島町」で、石川県の助成金を使い「宿の滞在メニュー」を開発する活動を始めたところです。町の特徴を調べ潜在的に眠っている観光資源を発掘し、そこにあった宿泊や飲食店の場所、観光スポットを整備して街並みを作り、人の動きと流通を生み出す事が僕らの構想です。

私たちを中心に「ダーツ」や「マージャン」、「ビアガーデン」や「ステキーイベント」等の面白い企画をしていて、最近は地元の方も注目しています。居心地が良く、気を張らなくて、人と人を繋ぎ触れ合う、僕らも含め全てが魅力だと思っています。是非、僕らに会いにゲストハウスに来て下さい！



## guesthouse仮( ) - karikakko -

〒927-1214 石川県珠洲市飯田町26-41-2 TEL.0768-84-5076

<https://karikakko.com/>

■代表者/楓 大海 社団法人代表理事/新谷 健太 ■創業/平成30(2018)年 ■業務内容/宿泊業(ゲストハウス) E-mail:karikakko.suzu@gmail.com  
■営業時間/チェックイン15:00~ チェックアウト11:00まで ■定休日/無休

販売車 運行エリア

詳しい時間と場所はSNSでも発信中！

	1号車	2号車	3号車	4号車
月	輪島 河井/輪島崎 風至	能登町 宇出津	珠洲	馬縹町 わにさき
火	久手川 釜屋谷 河原田	能登町 小間生/久田 石井/笹川 天坂/上町		片岩町
水	能登町 小木/越坂		六水 川島/大町 乙ヶ崎/根木	馬縹町/泊
木		能登町 矢波/波並 鶴川/宇出津	輪島 上野台/二勢 河井/風至/山本	笹波町
金		能登町 五十里/大箱 当目/町野 南志見		大谷町/土口
土	能登町 姫/真脇	能登町 宇出津	能登町 松波/布浦 恋路/上 九里川尻/白丸	仁江町

運行ルートは季節や天候などにより変動することがあります。



## 創業当初からの原点である豆腐の移動販売に注力し事業を拡大

### 山奥の小さな集落で商売を始め 40年以上続く豆腐屋さん

昭和35(1960)年に先々代の祖父が、現在の輪島市の端にある「寺山」という山奥の人口も少ない地域で創業し、当時の豆腐屋の状況と地域の特性から行商を始めました。それが今まで祖父、父が作ってくれた歴史と長所であり、当社の「移動販売」の原点だと思えます。

昔は包装技術が悪く氷も作れない時代で、製造した当日に販売しないとすぐに傷むという問題から行商をしていました。それが技術の進歩から保存期間が伸び、効率化を求めてスーパーに卸すようになりましたが、商品を卸すだけのメーカーになってしまうと直接お客様の顔は見えません。私が「もっと良いものを作って、もっと喜んでほしい」と思うのは、当社の原点である行商でお客様のたくさんの顔が見えるからです。

ラッピングされた移動販売車は現在3台で、ルートも増えたので、もうすぐ4台となります。ラッピング車を走らせると今まで知らなかった人にも認知されるようにな



り、美容室、個人クリニック、建設会社、飲食店など新しい顧客層も増えました。電話でもいいですし、お問い合わせください。

### 毎日食べても飽きのこない 豆の味がしっかりした豆腐作り

中学3年生の時に高校入試の練習のつもりで陸上自衛隊少年工科学学校の試験を受けました。「豆腐屋を継いで欲しい」という親の意志を知っていましたが、家業を継ぐ前に社会勉強も必要だと思い入隊し、卒業後は部隊勤務を経験した後、自衛隊を辞め帰郷しました。

同業者の軒数は20～30年前と比較すると半分以下になっています。市場全体の売り上げはあまり減っていないので、中小の売り上げを大手が奪う状況です。大手の商品は大量生産するため価格は安いです。日持ちさせるためにポイルするので、豆の風味が失われてしまいます。当社は大手の苦手な国産大豆の高濃度な豆乳を扱い、豆の味がしっかりして飽きにくく、美味しいと思える生豆腐や、充填豆腐を製造

しており、使用する豆の種類や、にがりの分量を大切にしています。

日頃から販売員には、「深くお辞儀をすること」それだけを言っています。マニュアルは無く、「買っていただけるのが当たり前ではない」ということを自覚し、感謝の気持ちを持って笑顔で接客をすると、自然と売り上げはついてきます。

これから事業を拡大するために【さいはての谷内のおとうふ】のブランディングが重要になります。そのためにシャツ、前掛け、帽子、ロゴ、車のラッピング等を一新しました。見た目だけでなく、思考を体現し商品に落とし込むために、人材の育成をして製造技術を継承しなければならないと思っています。また商品で言えば惣菜やお菓子の開発、販路で言えば金沢地区への進出を考えています。「行動する人が結果を出す」という言葉を信念に、体を動かせば失敗しても必ず得るものがあると考えているので、これからも挑戦し続けたいと思います。



谷内 孝行さん [代表取締役]

## 有限会社 エステフーズ ヤチ

〒928-0215 石川県輪島市町野町粟蔵169 TEL.0768-32-0251 FAX.0768-32-0110

<http://yachitofu.com>

■代表者/谷内 孝行 ■創業/昭和35(1960)年 ■業務内容/豆腐製造小売業

E-mail:mamemame95@gmail.com

■営業時間/移動販売7:30～18:00 製造部門2:30～12:00 ■定休日/[移動販売] 日曜日 [製造部門] 水曜日・日曜日

# 能登半島・穴水町にあるフルサービスが特徴の 小さくても面白いガソリンスタンド

## 能登の魅力を紹介する 「道の駅」さながらのサービスステーション

昭和3(1928)年に創業し、曾祖父から私で4代目となります。能登半島穴水町の小さなフルサービスのガソリンスタンドで、天井から給油ホースが垂れ下がっている給油所は近頃では珍しく、石川県内でも10店舗程です。一般的な業務である給油、洗車、オイル交換、軽整備、車検、コーティングや、最近是新車販売もしております。店の売りは顧客に寄り添うスタイルのフルサービスです。約40年前には先代が厚切りトーストとゆで卵付きのモーニングコーヒーを提供していたのを子供心に覚えていて、DNAを引き継いでしまったようで、夏には穴水特産の赤玉スイカを切ったり、冬にはお客さんから頂く大根でおでんを大量に作り無料で振る舞ったりすることもあります。また店舗内では、奥能登の事業者が開発した塩サイダーや伝統調味料のいしる、輪島塗、マリンランプ等の珍しい商品の紹介や販売をして「道の駅」のように能登の魅力を伝えています。



本日はガソリンスタンドを継ぐ予定はありませんでしたが、高校3年の時に父親が体調を崩し、「蛙の子は蛙だぞ」とボツリ。将来は事業を継いで欲しいと言われたような気がして覚悟を決めました。「それなら学生時代は好きなことをさせてもらおう」と思い、海外旅行経験もないのにアメリカに留学。外国人の来店時に突然の英語で対応すると、「何でしゃべれるの?」と驚かれます。

## 地域の人と人を結び付けて 新しい商品の開発や販売を応援

ガソリンスタンドの経営以外に、地域の特産品を活かした食品加工の販売もしています。規格外の剥き身の牡蠣を使って「能登牡蠣チャウダー」や未活用の能登ワイン用ブドウの葉を発酵焙煎して「能登ブドウの葉茶」も開発しました。「勿体無い」を活かして地域の応援が出来たらと思います。フルサービスのガソリンスタンドは色んな人が訪れる頻度も高いので、出会いのチャンスもあるのが良いところです。

また、地域貢献の取組みとして私が代表をしている「チーム能登喰いしん坊」の活動



森本 敬一さん [代表取締役]

が、農林水産省の全国的なコンクールの賞をダブル受賞しました。石川県内の食のイベントで「能登の食材」にこだわった屋台販売、珍しい食材の紹介や商品開発をしている点が評価されました。

従業員には「お客様には徹底して<sup>えいこ</sup>依怙<sup>ひいき</sup>をしよう!」と言っています。スタッフそれぞれの持ち味を生かして、お客様の滞在時間内で出来る精一杯のおもてなしをするように心掛けています。

県内のログハウスメーカーとコラボしたショールームを計画しており、薪ストーブの展示も行いガソリンスタンドでありながらも心地良い空間を演出したいと思っています。また今後も色んなお客様とのコラボも続けていきたいです。もしかしたら今後は異業種の展開もあるかもしれません。今回、この紹介冊子に掲載されて多くの方が見られることで、一人でも沢山の方が当社に興味を持ってくれて、立ち寄って頂けたら面白いなと思っています。



## 株式会社 森本石油

〒927-0027 石川県鳳珠郡穴水町字川島キ112番地 TEL.0768-52-0161 FAX.0768-52-0204

<http://blog.livedoor.jp/morimotosekiyu/>

■代表者/森本 敬一 ■創業/昭和3(1928)年 ■業務内容/石油類販売業

E-mail:taishoshotai@yahoo.co.jp

■営業時間/【平日】7:00~20:00 【日曜日】8:00~18:00 ■定休日/年中無休



## ダンボールの町工場からプラットフォームへ、日本の産業を変革するビジネスを目指す

### ネットでのダンボール販売ナンバーワン、誰もやらないことにチャレンジしたい

当社はダンボール製造、販売をしている会社です。会社名の「ダンボールワン」は、ナンバーワンとオンリーワンを目指す想いを込めて名付けました。私は短大在学中にネット通販の会社を設立し、平成17



(2005)年に売却後、今の会社にハコワーク経由で入社し、ネット通販事業を立ち上げ独学でホームページを作りました。ダンボールは商品の差別化が

難しくネット販売が困難な商材なので、誰もやらないと思ったのが会社を選んだ一番の理由です。「石ころを売る」くらい難しいから挑戦したい、その後にビジネスチャンスがあると思いました。  
小学生の時は駄菓子屋でジュースを買い溜めし冷凍して夏場に神社で売ったりしました。また、ゲームが好きで全国大会で優勝し世界大会にも出ました。ゲーム内では効率良くレベルを上げることや武器を買占めし相場を引き上げ売買する等、子供の時に小規模の商売や経営を学んだこ

とが、私の原点だと思います。

ネット販売のシステムは私が開発しました。例えばお客さんがオーダーメイドで段ボールのサイズ、材質、お届け先を入力すると自動で見積もりが表示されるシンプルなものです。今まで納期に通常1週間以上かかっていたものが、当社では1枚から最短で即日出荷できます。またヒット商品に

は「広告入りダンボール」があります。私たちは革新的なことをしているのではなく、自社業界では非常識でも他業界では当たり前のことを実践しています。

### プラットフォーム事業構築に20億円を投資

当社は平成30(2018)年からダンボール工場のシェアリングプラットフォーム(サービス提供企業と顧客を結びつけること)を推進しています。プラットフォームのシステム開発、マーケティング費用などに20億円を投資します。システムを構築する事で、委託先のダンボール工場の稼働状況を「見える化」し、効率的に発注する

ことで工場の空き時間を無くし設備の稼働率を上げます。当社の強みである日本全国10万社のお客様の注文と取引先工場をマッチングさせ、地域工場の稼働状況を平準化させることで、人手不足を解消し働き方改革に繋がります。

私たちの使命は、お客様に低価格で商品を提供し、委託工場にも安定した仕事を発注できるWIN-WINの関係を構築することです。また日本全国にある2000社の段ボール工場が受注量の減少により年々閉鎖しているのを防ぎます。現在提携している100社の委託工場をもっと増やし、工場の無駄な空き時間を無くしていきます。日本全体の産業界をより豊かなものに変革し、ビジネスでインパクトを与える人間になることが私の将来の夢です。



辻 俊宏さん [代表取締役]

## 株式会社 ダンボールワン

〒926-0824 石川県七尾市下町丁32-1

<https://notosiki.co.jp>

■代表者/辻 俊宏 ■創業/昭和53(1978)年 ■業務内容/ダンボール・梱包資材製造・通販

■拠点/金沢・富山・東京

# 地域に根差した飾らない、 地元の人々に愛されるお店

**安心安全な地元の食材を使い  
一番美味しい焼きたてを提供**

当店は平成7(1995)年11月のアルブラザ鹿島のグランドオープンと同時に開店しました。ファーストフードのお店で、「焼き物、うどん、丼があるパーティーランド」、「ソフトクリーム、コーヒー、

パフェ、クレープ等があるカフェアニュー」、「パスタ、オムライス、カレーがあるイタキチ」の3部門に分かれていて、3つ合わせ



て「パーティーランド」という一つのお店です。グランドオープンの時は、「パーティーランド」と「カフェアニュー」の2つでしたが、そのあと隣が空いたので、「イタキチ」を始めました。「パーティーランド」は元々全国展開のフランチャイズで、ここは北陸部門の「パーティーランド」でした。その後フランチャイズを離れて自分たちで営業する形となりましたが、店名はそのままにしています。

食材は地元の信頼できる人と契約しています。私の実家は農家をしていたのでお米にもこだわりがあり、地元(旧鹿島町)の農家さんから直接コシヒカリを購入しています。注

文してから精米をして持ってきて頂くので、すごく美味しい仕上がりです。ご飯以外の人気のメニューは安く大きい「トロトロのたこ焼き」です。たこ焼きも、たい焼きも出来るだけ焼きたてを提供するようにしています。開店当初から変わらない作り方で、県外に行かれた地元の方が帰省した時には、「帰ってきたよ。ここ変わってないね」と来店頂いております。平日は毎日来られる年配の方が多く、安否確認では無いですがお店に来られない時が来て心配で、「体調が優れず入院していた」と後日伺うこともあります。

## 自分の家族に食事を出すような 気持ちで笑顔で接客

商品は全部自分の家族に出すような気持ちで提供するようにしています。私を含めて従業員全員で笑顔の接客を心掛けています。またパートの方がいないと運営はできません。皆さん貴重な戦力です。

小学校の卒業文集に「キューピー3分クッキングが好き」と書いたくらいなので小さ



石田 千江子さん [代表取締役]

い頃から料理が好きでした。事務仕事もありますが、お店の店頭で働くことが大好きです。お客さんとの何気ない会話が好きで、「寒いから気をつけて帰れんよ」とおじいちゃんやおばあちゃんに声掛けします。きつと人と接する事が好きなのでしょう。

年配の方は血圧の関係で味薄め、子供さんは天かす抜き、うどんは柔らかめ等、出来る限りお客様のご要望にお応えします。ご飯の量も多いのでお腹いっぱい食べて欲しいですね。「ご来店頂けるお客様全てに喜んで頂きたい」と思っています。

私は人にも恵まれていて、店長と従業員1名は開店当初から私と一緒に働いており、アルブラザ鹿島からも勤続20周年の表彰を受けています。フードコートの中でアルブラザ鹿島のオープンから営業を続けているのは当店だけです。年配向け・ファミリー向けメニューも増やしながらかつ30周年に向けて「頑張っていきたい」と思います。



## 株式会社 パーティーランド

〒929-1721 石川県鹿島郡中能登町井田と部1番地1 TEL/FAX.0767-76-2329

■代表者/石田 千江子 ■創業/平成7(1995)年 ■業務内容/飲食店(ファーストフード)

■営業時間/10:00~21:00(1~3月:10:00~20:00) ■定休日/無休





## 自動車中古パーツをネットで全国販売している「町の自動車解体屋さん」

### 1万1000個の自動車中古パーツを自社でシステム管理

当社は自動車の解体と自動車中古部品の販売を行っております。今から40年前の昭和53(1978)年に父親が「ヨシダ自動車解体」として創業し、平成7(1995)年に自動車の中古部品販売を始めました。車の寿命が延び、買い替えサイクルが長期化したことから中古車販売台数が増え、それに伴い中古車部品の需要も増加したからです。

工場に解体車が入ってきたら、ドア、ライトを仕分けし、使える部品やエンジンを外し保管します。当社は再利用できる1万1000個の部品を種類ごとにシステム管理し、販売しております。自動車中古部品市場は年々大きくなっており、ネット販売システムも進化しています。20年前から対象部品の写真、傷がある等の情報を全て登録するシステムが始まり、その5年後に楽天やヤフーショップのネット販売のような高度なシステムになりました。

現在の販売割合は県外7割、地元3割です。昔は地元が10割でしたが、部品のネット販売が始まり、県外の割合が年々増加す

る傾向にあります。

お客様からは「解体屋さん」と呼ばれていますが、現在のメインは自動車部品の販売です。父親が始めた頃は中古部品の販売自体ありませんでした。以前はアルミと銅とプラチナと鉄を分別して素材として販売していました。しかし年々素材の値段が安くなり、採算が取れなくなってきました。平成17(2005)年の自動車リサイクル法の施行で産業廃棄物の取扱い基準が変わり、厳しい許認可を必要とする事業となり、そのためには過大な設備投資が必要となりました。そうしたことから多くの解体業者が廃業していきました。当社は中古自動車の部品を販売強化することに目を向けて何とか危機を乗り越えました。



持するのが大変厳しい状況です。当社のお客様は温和な方が多く、長く取引をさせて頂いております。当社ではお客様との関係維持が一番重要であると考

車の部品販売を開始しました。解体作業や部品の仕分けは私と従業員1名の他、妻、母親がして、事務作業は妹がしています。

「お客様からの信用を大切に、正直に生きること」が大事だと思っています。能登は急速に過疎化が進み、毎年の売上を維

え、末永くお付合いです。細心の注意を払っています。

今後はネット販売の更なる強化に目を向けていきたいと思っております。地元は同業者や修理業者への卸販売が主力でしたが、最近では中古部品の流通形態も変化し、ネットを見て部品を注文する地元の方も増えております。現在、複数の同業者が集まった新しいネットサイトでの販売も始めており、今後もネット事業に力をいれていきます。

### 地元のお客様を大切にしながら、ネット事業に注力していく

私は石川工業高等専門学校を卒業後、地元の建設会社に勤めていました。長男として両親のことが気になり、平成7(1995)年に父親の会社に入社して中古



吉田 茂樹さん [代表取締役]

## 有限会社 ヨシダオートパーツ

〒925-0045 石川県羽咋市栗生町×214-3 TEL.0767-22-3340 FAX.0767-22-8282

■代表者/吉田 茂樹 ■創業/昭和53(1978)年 ■業務内容/自動車解体業、中古部品販売業

■営業時間/8:30~17:30 ■定休日/日曜日・祝日

# 若い方から家族連れまで気軽に楽しめる 金沢の割烹料理屋で腕を磨いた店主のお店

## 能登近海で獲れた鮮魚や旬にこだわった料理を提供

当店は平成25(2013)年3月に「こだわりの旬の素材」や「能登近海で獲れた鮮魚」を使った和食料理がメインのお店として、志賀町役場のすぐそばにオープンしました。店名の「市左衛門」は実家の商売である「書店」の創業者曾祖父の名前から名付けました。

お昼と夜の部でメニューが分かれており、昼は気軽に食事ができるような日

替わりの定食メニュー、夜も気軽に楽しんでもらえる居酒屋メニューから、本格的な懐石料理、コース料理をご提供しております。当店は石川県産や近海で獲れた旬の食材を揃えており、特に能登で獲れた魚は鮮度が良く他では味わえない美味しさです。また、能登の地酒を何種類も置いており、日本酒好きの方にも楽しんで頂けます。

私は20歳になって料理を始めました。それまでは大阪の洋服店で働いていましたが、「やり甲斐のある仕事を見つけない」と考えていました。高校の時に地元飲食

店でバイトをして料理に興味があったことから、「料理人になり、自分のお店を持ちたい」と決意しました。料理の世界は大変でしたが、めげずに金沢で10年間修行に励みました。料理の基礎を教えて頂いた修行先のお店には大変感謝しております。

私は30歳の時に金沢のお店を辞めて独

立しました。結婚して子供が出来た時期で、親の勧めもあり、地元に戻り開業しようと決めました。開業当初は不安もありましたが、現在8年目で良いス

タートが切れたのは、やはり親や家族の協力があったからだと思います。

## 一品一品にひと手間を掛けた料理をお出しする正統派の「おもてなし」

毎日変わる「おすすめメニュー」のお品書きは仕入れた食材から考えて手書きしており、「能登らしい料理」はもちろん、「珍しい料理」も楽しんで欲しいと思っております。頑固で時代に逆行していると思われるかもしれませんが、見た目はシンプルだ

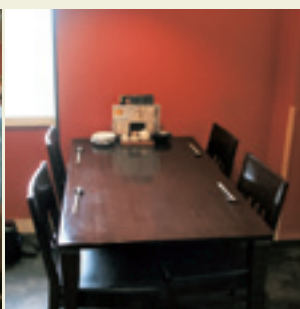
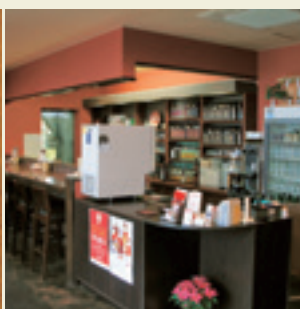


北 健史さん [店主]

けど美味しい、食材の味や食感を活かし一品一品にひと手間掛けた料理を提供することが正統派の「おもてなし」だと考えています。私はこの感覚を大切にしていきたいと思っています。

## 今年よりも来年の方が美味しいものを作れるように上手になりたい

勉強のため、気になるお店にもよく食事に行きます。真面目に日々精進し、今年よりも来年の方が美味しいものを作れるように上手になりたい。儲けも大事ですが、値段よりも価値のあるものを提供できる様に努力しています。



## 能登旬菜ダイニング 市左衛門

〒925-0154 石川県羽咋郡志賀町末吉千古1-6 TEL/FAX.0767-32-0073

<http://satohama-tokei.jp/food/202/>

■代表者/北 健史 ■創業/平成25(2013)年 ■業務内容/飲食業

■営業時間/【ランチ】11:30~14:30(L.O14:00) 【ディナー】17:30~22:30(L.O22:00) ■定休日/月曜日、第1日曜日



## ボリューム満点で優しい味わいの家庭料理が楽しめ、 自宅のようにくつろげるお店

県産のブランド米や国産の食材を使用した「日替わりランチ」が人気

当店は平成31(2019)年2月に金沢市中央卸売市場の近く 駅西本町にオープンした家庭料理のお店です。店名の「福」は「当店のご飯を食べて幸せになって欲しい」という想いから決めました。ロゴマークも平仮名で「しあわせ」と書いて「福」と読む漢字アートになっています。



親子で経営しており、食材は国産のお肉、お魚、旬の加賀野菜や、お米は県産のブランド米「ひやくまん穀」を使用しています。ランチメニューは「日替わりランチ950円(税込)のみ」で、ハンバーグ、チキン南蛮、ビーフシチュー、カレーライス等のメインの料理と他に小鉢4つとご飯、味噌汁が付きます。

ご飯は大盛無料で大・中・小と選ぶことができ、食後には特注のコーヒーが付きまます。珈琲専門店にお願いし、ランチに合う豆を配合した「福オリジナルブレンド」は、後から酸味と苦味が来る美味しいコーヒーです。座席数はカウンターが10席、6

～8名用の掘りごたつの和室が1室あり、アットホームな雰囲気の店内でくつろげます。お客様は近隣の方が多く、市場に勤めている方も来られ、自宅のようにリラックスし、長いお時間を過ごされる常連の方もおられます。

昼の部は主に調理人である亜希(母親)の担当で、夜の部は代表でもある駿也(次男)が担当します。夜は居酒屋になり、看板メニューは自家製の調味料で味付けした「牛すじピリ辛焼き」で、コリコリとした食感と甘辛さがクセになる味です。裏メニューもあって常連の方に人気です。私たちは10人の大家族で普段から食事の量が多く、ボリューム満点です。「ハンバーグ」も家庭と同じレシピで提供しており、私どもにとっては普通の大きさですが、お客さんからは「でかい」と驚かれます。

代表は学校卒業後、金沢の寿司屋や割烹等の料理店で板前の修行をして腕を磨きました。調理人は、富山県出身でエステサロンやお菓子の講師等、10以上の資格を持ち多方面の仕事を経験しました。親子で得意の料理の腕を活かし、料理店を開業し

ようと決意しました。

温かく楽しくたくさんの人が  
集まる場所でありたい

私達が特に大切にしていることは、「嫌な顔をしない」、「口ごたえをしない」など当たり前なこと、全員元気だけが取柄です。毎日来て頂く常連のお客様は、「お帰り」「行ってらっしゃい」の挨拶をするくらい、本当の家族と同じ気持ちで接客しています。「温かく楽しくたくさんの人が集まる場所でありたい」。そんな思いを大切にしているお店です。

今後もやりたいことが沢山あり、飲食でお客様に少しでも「幸せ」を提供していけたらと思います。



福山 駿也さん【代表】

福山 亜希さん【調理人】

### 家庭料理 福

〒920-0025 石川県金沢市駅西本町5-6-18 西都ビル1F TEL/FAX.076-255-0771

[https://www.instagram.com/fuku\\_kanazawa](https://www.instagram.com/fuku_kanazawa)

■代表者/福山 駿也 ■創業/平成31(2019)年 ■業務内容/飲食業(家庭料理・居酒屋)

■営業時間/【ランチ】11:00～14:00(平日限定) 【ディナー】18:00～23:30(L.O22:30) ■定休日/日曜日、祝日

# 大阪で修業した経験を活かし美容室とエステサロンを開業「美容でお客様の願いを叶える」

## 現代の忙しい女性を癒し内面から綺麗にしたい

平成28(2016)年3月創業の美容室「Amie by oasis(アミーバイオアシス)」と平成30(2018)年9月創業のエステサロン「TI-TTY BY AMIE(ティティーバイアミー)」の2店舗を経営しています。



美容室は「良いものを安く」をコンセプトに、大阪で学んだ高い技術と丁寧で素早い施術により、お客様に「価格以上の満足」を提供できるよう日々努めています。ヘアカラーの商材も「頭皮に優しくかぶれない、アレルギーの方でも安心して使える」厳選した高品質の物を集め、安心安全な施術を心掛け、お客様にも喜ばれています。新商品が出れば必ずチェックするので、私は「薬剤オタク」かもしれません(笑)。また施術のスピードにも自信があり、作業工程の無駄を無くし多くのお客様を施術することで価格も抑えるよう努力しています。

私は金沢の美容室で働いた後、「都会で勉強したい」と思い、大阪の美容室に行きました。最初の1ヶ月間は関西のお客様に慣

れる事が出来ず苦労しましたが、髪やカットのいろいろな悩みを解決する事で大変喜んで頂けるようになりました。困り事や不満を理解し、改善する事でお客様が満足することを学び、より一層努力した事で指名が増え、店内売上1位を獲得する事が出来ました。沢山の勉強や幅広い人脈ができた大阪での経験は大変貴重なものでした。

## 3歳から利用できる肌に優しく美肌になる高性能な脱毛機を導入

エステサロンは清潔感を大切にしたい可愛い雰囲気のお店です。脱毛、マッサージ等のメニューを揃えています。脱毛機は敏感肌向けの製品で、光フェイシャル、お顔のリフトアップ、お肌自体をコラーゲン化し美肌にする効果もあり、痛みが無く気持ち良く施術を受けて頂けます。気軽に受けられるコースやお得なセット割もあり、「ちょっと脱毛したい、ちょっと綺麗になりたい」と思う方に来て頂きたいと思っています。エステ業界の最近の傾向としてはお客様の低年齢化が進み、特に都会では



高森 亜美さん(代表)

子供の脱毛が流行っており、幼稚園児の利用もあります。体毛が濃いといじめの対象になるらしく、低年齢の子供にはより一層肌に優しい性能が求められています。当店は3歳からでも利用できる高性能な機械を導入しております。

私はお客様を深く知り、プロとして最高のパフォーマンスをする事で「お客様の願いを叶えたい」と思っています。そのため情報収集や講習会等に参加する自己研鑽には時間と費用を惜しみません。また、私は大阪で2年間働き成長できた事から大阪にも出店し、教育システムとして「金沢と大阪で若いスタイリストが勉強できる環境を整備したい」と思っています。そこから沢山の優秀な人材が生れることを切に願っています。



## Amie by oasis(アミーバイオアシス) / TI-TTY BY AMIE(ティティーバイアミー)

【Amie by oasis】〒920-0265 石川県河北郡内灘町大学2丁目16マリリン8.5 TEL.076-286-8128

<http://amiebyoasis.com/>

【TI-TTY BY AMIE】〒920-0267 石川県河北郡内灘町大清水1グランデ内灘 TEL.076-255-2099

<http://titty.jp/>

■代表者/高森 亜美 ■美容室創業/平成28(2016)年 エステ創業/平成30(2018)年 ■業務内容/美容業(美容室・エステ)

■営業時間/【月～土】10:00～19:00 【日・祝】9:00～18:00 ■定休日/第1火曜日、第3日曜日



## 子育てママが手作りする地元食材を豊富に使った愛情いっぱいのドーナツ専門店

### 石川県、奥能登の食材を世界に発信したい

「ママが子供に食べさせたいドーナツ」をコンセプトに、平成27(2015)年に創業した手作りドーナツ専門店です。私を含めスタッフのほとんどが子育て中のママ。地元産の食材をふんだんに使った保存料無添加の手作りドーナツを製造販売しています。ママたちが、子供たちの笑顔を思い浮かべながら楽しんで働くことができるようにと、社名を「ウフフ」にしました。



「能登の地豆大浜大豆きな粉」、「能登塩」、「能登のゆず」、「中島菜」などの食材を生産者のもとまで買い付けに行き、素材の美味しさを引き出せる調理方法を教わりながらオリジナルのドーナツを開発してきました。中でも「中島菜ドーナツ」は、二つに割ると緑色が鮮やかでスタッフ一押しです。近頃は全国から注文がくるようになり、ママさん達による手作り感や可愛らしいデザイン、食材の安全性などを評価して頂いていると思っています。ドーナツは誰もが知る国民食だからこそ、いろいろな

地元食材と組み合わせることで食材の魅力を発信していけると思います。

地元の高校を卒業して、憧れていた職業である「ウェディングプランナー」になり、群馬県高崎市に行きました。その頃は仕事に熱中し1年に1度しか帰省しないような生活をしていましたが、平成23(2011)年

に東日本大震災を経験しました。震災を経験したことで「家族を大切にしたい」との思いから、石川県に戻り金沢の出版社に就職し、編集長を務めました。

### ママさん達が子育てしながらでも輝き活躍できる場所を作りたい

女性の多い職場で働いていた経験から、能力の高い女性が結婚、出産を機に退職して、その後も復帰できない状況を数多く見て来た中で、女性が限られた時間の中で能力を活かし活躍できる場所を作りたいと思い起業しました。いま、一緒に働いてくれているスタッフはほとんどが子育て中のママであり、お互いの立場を理解できる仲間です。私たちの活動を見て「子育てし

ながらでも活躍できる」と希望を持つ女性が増えれば、女性がより輝ける社会になると思います。

### 「全ての人に前向きになる刺激を与えることができる」、そんな存在になりたい

将来的にはいろいろな能力や経験を持つママさんたちにとって、やりがいのある職場を作ることを目指しています。そのためには、事業規模の拡大・多角化も必要です。その一環として「グッチュ」というブランド名で手作りの子供用品の販売も始めました。全国の「ママさん作家」を応援する企画です。ママさんだけでなく「全ての人に前向きになる刺激を与えることができる」、そんな存在になりたいと思います。



志賀 嘉子さん [代表取締役]

### 株式会社 ウフフ

〒921-8164 石川県金沢市久安2-463 1F TEL.076-218-4062

<https://ufufu-ufufu.com>

■代表者/志賀 嘉子 ■創業/平成27(2015)年 ■業務内容/ドーナツ製造・販売・卸

■営業時間/9:00~15:00 ■定休日/土曜日、日曜日、祝日

# 地域の安心・安全を守るガードレール、フェンス、道路標識や住宅フェンスを作る会社

## 外注に出さず自社で最後まで手掛け「お客様の想い」に応えたい

当社は平成4（1992）年に野々市市で個人創業し、その後白山市に移転し平成14（2002）年に法人化しました。主に公共のガードレール、フェンス、道路標識や住宅フェンス等を新設や修繕する施工会社です。また別事業で環境に優しい省エネ関係の衛生事業にも取り組んでおります。社名は「会社が上昇する」という意味で「アップワーク」と名付けました。

主要営業エリアは北陸三県です。北陸では雪溶け時期になるとガードレールの破損が見つかり修繕工事が多くなります。車の接触事故による破損も多く、ガードレールのメンテナンスは継続して行わなければなりません。車と道路がある限り必要不可欠な仕事です。

一般住宅のブロック塀等の小規模工事も数多く手掛けています。当社の強みは、経験を積んだ腕の良いベテラン職人が多数在籍していることから、高速道路の獣除けフェンス設置工事のような難しい工事



から一般住宅の簡単な工事まで幅広く対応できることです。お客様から難しい要望があっても全てOKし、決してNOは言いません。またメンテナンスサービスを徹底していることも特徴です。外注に出さず最後まで手掛けることで、「お客様の想い」に応える素晴らしい仕事が出来ると確信しています。

創業当初から従業員として働いていますが、事業が拡大し会社組織化された時点で社長に就任しました。社長業は責任重大ですが、私自身のステップアップにも繋がるものと思い日々精進しています。

## 暮らしの安心・安全を守るのが我々の仕事

我社は長く勤めている正社員が多く、職場内の人間関係を大切にしております。私も社員一人一人と努めて話すようにしており、良いことも悪いことも会社内で共有することを周知徹底しています。

現在、我社では時代の要望に応え、省エ



逸見 廣和さん [代表取締役]

ネや環境を守る取組みも行っております。日本全国にある自然災害の被災地域で「木のゴミ問題」があることから、現地にて廃棄木材や生木を低コストで処理する事業を手掛けており、自社で設計した製品で特殊な手法を用い、燃やさずにCO2削減やエネルギーの再利用ができる環境に優しい取組みにも力を入れています。

毎日、社員一同がお客様の安心、安全を第一に考え、無事故、無災害で仕事することが大切だと思っています。それは些細なことであっても社員一人一人が知恵を出し解決に向けて汗をかく事です。どんなに忙しい時でも「報告、連絡、相談」は怠りません。我々の仕事は人々の暮らしの「安心・安全」を守る仕事であり、これからも誇りを持って続けて参ります。



## アップワーク 株式会社

〒924-0817 石川県白山市幸明町296-3 TEL.076-276-1315 FAX.076-276-1359

<https://up-work.co.jp>

■代表者/逸見 廣和 ■創業/平成4（1992）年 ■業務内容/土木事業（安全防護柵、フェンス設置工事、外構工事、標識設置）

■営業時間/8:30~17:30 ■定休日/日曜日

令和2(2020)年の興能信用金庫のカレンダーは、金沢を拠点に活動する水引アーティスト・東郷美栄子さんの作品を掲載しました。鮮やかな色を配する新しい感性が支持されている、東郷さんの作品とエッセイを紹介します。



東郷 美栄子(とうごう・みえこ)

福井県坂井市出身。金沢で伝統工芸の水引に出会い、独学で学ぶ。2013年より作家活動をスタート。著書に、『改訂版 水引細工のアクセサリ』がある。現在は金沢市在住。

URL: <https://mizuhikimie.thebase.in/>

## 水引アーティスト 東郷 美栄子

昭和54(1979)年、福井県坂井市に生まれました。外で遊ぶより家の中で本を読むことが好きな子どもで、地元の大学の教育学部を卒業したのですが、上京したい思いを捨てきれず、当てもなく東京に引っ越しました。フリーター生活の後、勤務先で社員となり約7年営業事務をしていました。結婚して主人の仕事の都合で石川県に来た際、ひがし茶屋街で水引細工を目にしたことが作家を目指すきっかけです。

初めて水引に触れたのは、興味を持った水引細工をつくってみたい思いで、ワークショップを見つけて参加したときです。水引にはいろいろな色があること、種類も豊富なことを知り、その後は本を購入したり動画を見たり、とにかく水引のことを知りたい一心で、結びを練習しながら独学の日々でした。そんな様子をSNSに投稿していたところ、友人からの制作依頼が相次ぎ、オーダーを受けるためにネットショップを開設しました。その後ラインナップを整えたところ、東京の雑貨店で作品をお取扱いいただけることになりました。それから県内外でのお取扱い店がどんどん増え、今に至ります。

水引細工は、細かい手仕事です。器用・不器用というより

何度も結んでコツを掴んで慣れていくものだと感じます。私も何度も何度も練習を重ねました。水引の美しい色合いと質感を活かし、普段も合わせやすいカジュアルなものから特別な場面で選んでいただけるものまで、日常の中で水引が輝くシーンを思い描いて制作に励んでいます。オリジナルのポップな色づかいも魅力のひとつです。アクセサリやご祝儀袋の制作のほかに、年賀状デザインもしています。

作品を目にしたり手にしたりした時に、こころが喜ぶ作品づくりをこれからも目指していきたいです。明るい気持ちになったり嬉しくなったり、人の心に輝きをプラスする、そんな作品です。また、イベント出展やワークショップなど、私自身がお客様と直接出会い一緒に水引を楽しむ時間も増やしていこうと思います。

信用金庫さんは、地域に根差し、親身でほっとする、そんな場所なのだろうと感じます。2020年という節目の年のカレンダーに選んでいただきとても光栄です。毎日目にするカレンダーなので、水引のもつ“ご縁を結ぶ”パワーで、楽しい人やコトとたくさん結ばれる一年になるよう願っています。



## ねっとわーく MAP

The map shows the Noto Peninsula with red dots indicating the locations of member companies. Callouts connect these dots to photos and names of the companies:

- P5 株森本石油**: Photo of a gas station.
- P4 南エステーフーズ ヤチ**: Photo of a blue delivery truck.
- P2 セミナーハウス 山びこ**: Photo of a dining table with various dishes.
- P3 guesthouse 仮( )-karikakko-**: Photo of a guesthouse interior.
- P9 能登旬菜ダイニング 市左衛門**: Photo of a plate of fresh seafood.
- P6 株ダンボールワン**: Photo of a 'No.1' award certificate.
- P8 南ヨシダオートパーツ**: Photo of motorcycle parts on shelves.
- P7 株パーティーランド**: Photo of a party shop interior.
- P11 Amie by oasis TI-TTY BY AMIE**: Photo of a cafe interior.
- P13 アップワーク(株)**: Photo of a parking lot with a green-painted area.
- P12 株ウフフ**: Photo of pink mochi on a wooden board.
- P10 家庭料理 福**: Photo of a plate of food.

## 道の駅 のと里山空港

### 空の玄関口の道の駅として

世界農業遺産「能登の里山里海」の能登半島の中心に位置し、国内で最初の「空港の道の駅」として登録されました。訪れた方々には能登の旅情報センターより能登をはじめ金沢・加賀も含めた自然、歴史、文化、人、交通の情報等を提供し、石川県の魅力や能登の伝統文化を垣間見ることが出来る施設となっています。また、レストランあんのんの能登牛と地元産野菜を使った能登牛丼、売店オリジナルブレンドのソフトクリームなどが味わえます。



### 能登地域の賑わい創出の拠点として

のと里山空港では、のとキリシマツツジフェスティバル、オートモビルミーティング、開港記念イベント、空の日フェスタ、クリスマスイベントなどの大規模イベントのほか、能登の各市町の芸能や文化活動、物産品の展示等により、郷土能登の素晴らしさをPRしたり、のと里山空港マスコットキャラクター「スカイのっぴー」と季節の絵柄のガラスづくりを毎月開催しています。また、その他いろいろイベントを実施していますので、皆様方のご来訪を心よりお待ちしております。



道の駅 のと里山空港 (管理：能登空港ターミナルビル株式会社)  
〒929-2392 石川県輪島市三井町洲衛10部11番地1  
TEL：0768-26-2000 FAX：0768-26-2002

この冊子は、地元企業のそれぞれに特色あふれる事業展開のようすを経営者インタビューでご紹介する無料配布メディアです。各社の事業や協力網がますます新しく広がり発展することを願い、「ねっとわーく」と名付けました。